



TALK'S

Provocateur d'idées

Catalogue conférences 2019

Ces conférences s'adressent à vous qui êtes un avocat, un cabinet ou un barreau.



DANKOHN

Directeur prospective et innovation
Groupe SECIB

“

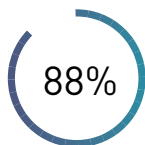
Je veux que mes interventions interpellent et interrogent les avocats sur l'avenir de leur profession.

Si elles peuvent susciter des envies d'évolution au sein des cabinets ou de nouvelles pratiques dans la profession alors mon objectif est atteint.

L'innovation est une opportunité pour le monde juridique et judiciaire, c'est pourquoi le groupe SECIB accompagne les professionnels du Droit dans la conduite du changement, la transformation digitale, l'innovation numérique et la modernisation des cabinets d'avocats.

Notre préoccupation première est d'apporter aux avocats toujours plus de solutions et de services pour les aider à rester connectés à leurs clients et piloter plus efficacement leurs structures.

Aujourd'hui, le groupe SECIB va donc plus loin et organise dans plusieurs barreaux des journées de formation appelées « TALK'S » sur des thématiques variées qui sont au cœur des enjeux de la profession : communication ; innovation ; transition digitale dans les cabinets, ubérisation, etc.



affirment que la formation a répondu à leurs attentes



appliquent les enseignements acquis lors des TALK'S



souhaitent renouveler l'expérience

Thème #1

PILOTEZ VOTRE CABINET

Comment optimiser la gestion de son cabinet pour gagner en productivité ?

- **Exploiter les outils de communication et de marketing pour fidéliser et prospecter de nouveaux clients**
 - Votre cabinet est une entreprise (une marque, un logo, des adresses emails dédiées).
 - Etre connu passe par être visible sur Internet (le site web n'est qu'un élément parmi tant d'autres).
- **Piloter la gestion du cabinet**
 - Depuis les dossiers (production d'actes, facturation, messagerie, e-Barreau, RPVA).
 - Utiliser les applications mobiles pour être en contact permanent avec son cabinet.
 - Disposer d'outils et d'indicateurs pour un meilleur suivi de son activité ; les clés pour piloter son activité.
- **Optimiser le fonctionnement des équipes (des avocats, des collaborateurs et des secrétaires)**
 - Etre plus disponible pour ses clients grâce à l'outsourcing et la mise en place d'extranet client et de CRM.
 - Maximiser son temps de travail (en temps et en argent).
 - Améliorer sa rentabilité et sa flexibilité ainsi que celle de ses équipes.

• Ils ont participé aux TALK'S •



Thème #2

BOOSTEZ VOTRE COMMUNICATION

Comment optimiser la relation client et la communication de l'avocat tout en intégrant une démarche de business développement ?

- Développer sa présence et accroître sa notoriété fait partie intégrante du cabinet dans une démarche de fidélisation, de suivi et de business développement.
- Comment se démarquer sur un marché ultra concurrentiel qui voit émerger de nouveaux acteurs du Droit ?
- Découvrez les nouvelles tendances pour développer et fidéliser votre clientèle :
 - Réseaux sociaux, vidéos juridiques, consultations en ligne, visio-consultations, intermédiations, signatures électroniques, paiements en ligne, extranet clients, CRM...

• Ils ont participé aux TALK'S •



Thème #3

TRANSFORMATION DIGITALE DU MARCHÉ DU DROIT ET LEGALTECH

Dans un marché du droit en pleine mutation, la profession est bousculée par l'entrée des nouvelles technologies dans les pratiques et les usages.

- La marque «avocat» est forte et bénéficie d'un indice de confiance élevé auprès des Français, mais aujourd'hui, cela ne suffit plus. Les avocats doivent se doter d'une confiance digitale qui vient renforcer l'engagement du client.
- Les avocats commencent aujourd'hui à contre-attaquer avec des initiatives nouvelles, parfois en rupture avec leurs pratiques : Intelligence Artificielle, outil prédictif, plateforme alternative de résolution de litiges, SPE, entreprise numérique du droit, CRM, espace client, prestation juridique packagée.

Ce moment d'échanges permettra de faire un point sur l'écosystème du droit et les solutions à adopter dans sa relation client.

• Ils ont participé aux TALK'S •



Thème #4

OPTIMISEZ LA PERFORMANCE DE VOS ÉQUIPES

La recherche de nouveaux leviers de croissance est un défi quotidien pour les cabinets d'avocats.

En tant que professionnel du Droit et chef d'entreprise, votre temps est précieux et celui de vos équipes l'est tout autant.

- **Comment analyser la performance de votre cabinet ?**

Il est vital de s'assurer de la cohérence des objectifs généraux de votre cabinet ainsi que des missions et des comportements de vos équipes au quotidien. Il existe des outils et des méthodes simples à mettre en oeuvre.

- **L'externalisation, fantasme ou réalité ?**

Vos clients attendent de vous que votre équipe soit disponible, flexible et réactive.

- **La conduite du changement : opportunité ou contrainte ?**

Vouloir changer ne suffit pas. L'accompagnement du changement auprès de vos équipes est la garantie de votre réussite.

*L'avocat vit dans un monde de concurrence.
La performance est la clé de la réussite.*

• **Soyez les premiers à participer à ce nouveau TALK'S** •

COMMENT SE PRÉPARE L'ORGANISATION DES TALK'S ?

Que je sois un avocat, un cabinet ou un barreau :



Je sélectionne la formule qui me convient :

- Formation (2 heures)
- Formation + ateliers pratiques (4 heures)

ou

Je souhaite que l'on me propose une formule personnalisée



Je propose 3 dates et un lieu pour l'organisation de la formation, via email (talks@secib.fr) ou via le formulaire sur le site www.secib.fr



Je suis contacté par le responsable des TALK'S sous 72h pour convenir d'une date et des modalités pratiques.



Je reçois le kit de communication pour promouvoir la conférence (affiches, emailing, formulaire de contact).



J'ai organisé mon TALK'S !

80 TALK'S organisés
depuis
2016

1756 avocats
participants

SECIB

GROUPE

AZKO | DICTA+ | ECOSTAFF | SECIB

PARIS

14, rue Magellan
75008 PARIS

MONTPELLIER

194, avenue de la Gare Sud de France
34970 LATTES

LIÈGE

Quai Mativa, 62
4020 LIÈGE

04 99 53 21 90
info@secib.fr

septeo

Leader européen de la LegalTech



DICTA+

ecostaff

genapi



ncis

RCI
SYSTEM

SECIB

